



"De resultaten zijn verbluffend goed. Steeds vaker kiezen kleine, middelgrote en landelijke opererende retailbedrijven voor deze totale klimaatoplossing."

langrijke rol in. De installatiebranche dient daar ook op in te spelen. Naast dat Biddle zich dus in de retailsector begeeft, is het ook nog in andere segmenten actief. De Vries: "In de foodsector doen we veel met onze luchtgordijnen en luchtverwarmers in grote distributiecentra. Ook voor de kantorenbranche hebben we een oplossing ontwikkeld met ventilatorconvectoren, waarmee we de ruimten zelfs individueel kunnen verwarmen, koelen en/of ventileren. Het is maar net wat de klant wil. Waar wij als klein bedrijf ons in onderscheiden is flexibiliteit en het leveren van maatwerk," zegt De Vries tot slot. ■



Tekst: Loet van Bergen
Beeldmateriaal: Biddle

DE DIALOOG AAN GAAN

Biddle is fabrikant op het gebied van klimaatsystemen voor het verwarmen, koelen en ventileren van gebouwen en richt zich op de retailsector, utiliteitsbouw en industrie. Biddle gaat steeds meer de dialoog aan met hun opdrachtgevers, adviseurs en installateurs.

Als specialisten op het gebied van klimaatsystemen dichten klanten ons steeds meer de rol van adviseur toe, zegt directeur Wiebe de Vries. "Er wordt van ons verwacht dat we oplossingsgericht meedenken. Zij willen dan ook samenwerken met partijen die weten waar ze over praten.

"In de foodsector doen we veel met onze luchtgordijnen en luchtverwarmers in grote distributiecentra"

Daar lenen onze innovatieve en energiezuinige gepatenteerde producten zich bij uitstek voor," aldus De Vries.

ONTZORGEN

Biddle wil dan ook meer dan alleen een product leveren. Zo biedt het bedrijf in samenwerking met Daikin een totaalconcept aan door Biddle-luchtgordijnen te combineren met de uiterst efficiënte Daikin-warmtepompen en warmte-terugwinstsystemen. Hiermee bespaart de retailer heel veel energie, zo'n 70%, en is het comfort in de winkel optimaal. In samenwerking met de retailinstallateurs Koelplan en Aaftink zijn al diverse successen geboekt bij het combineren van Daikin-klimaatsystemen met Biddle-luchtgordijnen. "De resultaten zijn verbluffend goed.

Steeds vaker kiezen kleine, middelgrote en landelijke opererende retailbedrijven voor deze totale klimaatoplossing. Doorslaggevend in de keuze is het comfort, de hoge energiebesparingen en de relatief korte terugverdientijd. Dat kunnen we in de praktijk ook aantonen door het monitoren van onze installaties in combinatie met beelden van warmtebeeldcamera's. Verder doen we als Biddle veel onderzoek naar de effectiviteit en energiezuinigheid van de installaties. De gegevens die hieruit naar voren komen, gebruiken we om onze producten te verbeteren en nog energiezuiniger te maken. De markt vraagt hier steeds meer om." Het past volgens De Vries volledig in het groene denken. In de installatiebranche is de roep om energiezuinige installaties duidelijk hoorbaar. Met name de eindgebruiker speelt daar een be-

Biddle:
UW PARTNER VOOR OPTIMALE
KLIMAATOPLOSSINGEN



Biddle biedt klimaatoplossingen op maat voor retail, utiliteit en industrie. Onze sectorspecialisten geven u graag optimaal klimaatadvies en deskundige projectbegeleiding.

www.biddle.nl

biddle
CLIMATE SOLUTIONS